

PRESSEMITTEILUNG

CAPCELLENCE erweitert Investment Partnerkreis

Hamburg, 08. Oktober 2012. Die Partner der CAPCELLENCE-Gruppe (CAPCELLENCE) freuen sich, Ihnen mitteilen zu können, dass wir uns seit dem 1. Oktober 2012 mit Herrn Kai Hesselmann auf der Investment Partnerebene verstärkt haben.

Kai Hesselmann ist an Bord

Herr Kai Hesselmann war vor seinem Wechsel auf die Investorensseite zu CAPCELLENCE über zehn Jahre in der Industrie bei der Siemens AG und in der Unternehmensberatung bei PricewaterhouseCoopers tätig. Als Projektleiter in der PwC Transaktionsberatung war Herr Kai Hesselmann in den letzten sechs Jahren an mehr als 50 Transaktionen beteiligt. Seine Tätigkeiten erstreckten sich dabei im Wesentlichen auf die Themenbereiche Financial Due Diligence, Unternehmensbewertung sowie M&A-Prozesssteuerung. Die Zusammenarbeit mit CAPCELLENCE begann bereits zu Zeiten seiner vorherigen Funktion, als Kai Hesselmann beratend bei den letzten zwei erfolgreichen Exits von CAPCELLENCE mitgewirkt hat.



Mit dieser Neueinstellung schaffen wir die Voraussetzung für weitere Unternehmensakquisitionen und somit für weiteres Wachstum unseres Evergreen-Fonds.

Evergreen-Fonds – unabhängig und partnerschaftlich geführt

CAPCELLENCE ist ein unabhängiger, partnerschaftlich geführter Mittelstandsinvestor. Wir investieren unser eigenes Kapital aus der Bilanz der CAPCELLENCE-Evergreen-Holding, d.h. die Mittel stehen uns auf unseren eigenen Konten zur Verfügung. Draw-Downs der Kapitalgeber sind nicht erforderlich. Nach unseren zwei erfolgreichen Exits in 2012, QUNDIS und Spheros, betragen derzeit unsere freien, für Investitionsvorhaben zur Verfügung stehenden liquiden Mittel rund € 100 Mio. Der Fokus unserer Investitionstätigkeit liegt auf mittel- und langfristigen Engagements in etablierte mittelständische Unternehmen aus der DACH-Region. Wir investieren dabei zwischen € 10 bis 30 Mio. Eigenmittel pro Transaktion.

CAPCELLENCE ist Partner bei einer Vielzahl an Beteiligungsanlässen

Als verantwortlicher Partner begleiten wir gerne auch anspruchsvolle Themen, wie z.B. Management-Buy-out- und Buy-in- sowie Spin-off-, Carve-out- und Buy & Build-Projekte, Nachfolgeregelungen, Gesellschafterwechsel und klassische Wachstumsfinanzierungen – gerne auch in gewachsenen komplexen Strukturen mit individuellen Lösungen. Dabei beteiligen wir uns bevorzugt, jedoch nicht ausschließlich, in der Rolle des Mehrheitsgesellschafters. Minderheitsbeteiligungen gehen wir dann ein, wenn wir eine dem investierten Kapital angemessene gesellschaftsrechtliche Position einnehmen können. Die Zielunternehmen haben

idealerweise einen Umsatz von ca. € 20 bis 100 Mio., agieren in einem attraktiven Markt aus einer nachhaltigen Wettbewerbspositionierung und weisen positive Ergebnisse sowie überzeugende Wachstums- und Ertragspotenziale auf.

Verlässlich, kompetent, unternehmerisch

Aufgrund unserer partnerschaftlichen Struktur, unserer langjährigen Erfahrung und unserer hohen Professionalität können wir in der Akquisitionsphase schnelle Entscheidungen mit hoher Verbindlichkeit herbeiführen. Als unternehmerisch geprägter Investor verstehen wir uns als Partner des Managements, der bereit ist, verantwortlich weitere Ressourcen in die Unternehmen zu investieren, um die Unternehmen nachhaltig strategisch zu entwickeln und ihre Wettbewerbsposition deutlich zu verbessern.

Weitere Informationen finden Sie unter www.capcellence.com.

Wir würden uns sehr freuen, wenn wir in der nächsten Zeit über spannende Projektansätze sprechen und die Gelegenheit für ein besseres Kennenlernen und einen allgemeinen Erfahrungsaustausch nutzen könnten.

Fragen zu dieser Meldung richten Sie bitte an:

CAPCELLENCE Mittelstandspartner GmbH, Dr. Matthias Feistel, Investment Partner

Postfach 11 35 05, 20435 Hamburg, Telefon: +49 40 307 007 09,

E-Mail: matthias.feistel@capcellence.com, Internet: www.capcellence.com