

Transaktionen 2012 und Aufstockung unserer Investitionsmittel

VERKAUF



Spheros ist Weltmarktführer bei Klimaanlage, Heizungssystemen und Dachluken für Busse und beschäftigt etwa 700 Mitarbeiter.

Wir beteiligten uns 2005 im Rahmen eines MBO an Spheros, einem Carve-out der Webasto AG, bei etwa 100 Mio. Euro Umsatz. Das Management, der Beirat und wir entwickelten das Unternehmen, u.a. durch Internationalisierung und Produktdifferenzierung etc., strategisch weiter und veräußerten unsere Anteile bei ca. 190 Mio. Euro Umsatz im

FEBRUAR 2012

VERKAUF



QUNDIS ist mit über 200 Mitarbeitern ein europaweit führender Hersteller von Systemlösungen für die Verbrauchsmessung von Wärme und Wasser.

QUNDIS entstand aus dem Zusammenschluss der 2007 im Rahmen eines MBO übernommenen Siemens BTe (ca. 24 Mio. Euro Umsatz) und der 2008 als Add-on erworbenen KUNDO Systemtechnik. Wir entwickelten die fusionierte Gruppe strategisch auf ca. 65 Mio. Umsatz weiter (bspw. durch Internationalisierung, eine neue Produktgeneration, Aufbau Smart Metering etc.) und veräußerten QUNDIS im

JUNI 2012

REFINANZIERUNG



4WHEELS ist als Dienstleistungsunternehmen mit mehr als 350 Mitarbeitern Market Maker bei der Einlagerung von Rädern sowie OEM-Services.

Wir erwarben die Mehrheit an 4WHEELS im Rahmen eines OBO/MBO mit einem der Gründer bei etwa 30 Mio. Euro Umsatz und 57 Standorten über eine All-Equity-Finanzierung im November 2011. Mit uns konnte 4WHEELS das Wachstum weiter beschleunigen. Um die derzeitige Präsenz mit ca. 70 Standorten weiter auszubauen, wurde eine wachstumsorientierte Refinanzierung durchgeführt im

OKTOBER 2012

WEITERES FUNDING

CAPCELLENCE

MITTELSTANDSPARTNER

Durch unsere erfolgreichen Veräußerungen 2012 konnten wir die Aufstockung unserer Investitionsmittel des CAPCELLENCE Evergreen realisieren. Bisher haben wir etwa ein Drittel der Investitionsmittel, die ca. 150 Mio. Euro betragen, investiert. Wir investieren dabei weiterhin aus unserer eigenen Bilanz und können somit schnell und zeitlich flexibel handeln. Die Evergreen-Struktur gibt uns zudem die Zeit, unsere Unternehmen strategisch zu entwickeln. Wir sind zukunftsicher aufgestellt.

2012

Sehr geehrter Geschäftspartner,

wir freuen uns, an die dargestellten Erfolge anzuknüpfen und gemeinsame Projekte mit Ihnen zu realisieren.

Wir sind insbesondere an Unternehmen mit folgenden Charakteristika interessiert:

- Transaktionshintergrund:
 - Nachfolgesituationen
 - Konzern-Carve-outs und -Spin-offs
- Größenordnung:
 - 20 bis 75 Mio. Euro Enterprise Value
 - 20 bis 100 Mio. Euro Umsatz
 - mehr als 3 Mio. Euro EBITDA

Wir stehen stets für eine offene und klare Kommunikation, schnelle und professionelle Entscheidungsprozesse sowie Verlässlichkeit und Fairness. Wir nennen Ihnen gerne Referenzen.

Ihre CAPCELLENCE-Partner

CAPCELLENCE Mittelstandspartner GmbH · Caffamacherreihe 7 · 20355 Hamburg · Telefon: +49 40 307007-00 · www.capcellence.com
